

Hanya Butuh Modal Kecil, 10 Bisnis Ini Bisa Bawa Untung Besar

Image not found or type unknown



Menekuni bisnis dengan modal kecil namun bisa mendapatkan untung besar memang terdengar terlalu bagus untuk menjadi kenyataan. Namun, hal tersebut kini sudah banyak sekali ditemui dan Anda pun juga bisa melakukannya, asalkan Anda mampu memanfaatkan kesempatan dengan tepat.

Tidak sedikit orang yang enggan menekuni bisnis karena anggapan bahwa mereka memerlukan modal yang besar dan tidak ada jaminan keuntungan yang besar pula. Padahal, menekuni bisnis bisa menjadi lahan pendapatan sampingan yang bisa sangat membantu kondisi keuangan Anda, apalagi di masa-masa penuh ketidakpastian. Inilah 10 bisnis modal kecil untung besar yang bisa Anda coba.

1. Bisnis kuliner atau bahan makanan secara daring

Berkat banyaknya kemudahan yang dihadirkan teknologi, kini membuka bisnis kuliner atau bahan makanan tidak harus terlebih dahulu memiliki toko fisik. *Online marketplace* seperti Tokopedia dan Bukalapak membuka kesempatan untuk memulai bisnis kuliner dengan modal lebih kecil. Pilihannya pun banyak jajan pasar, makanan khas daerah, ataupun menjual *frozen food*. Anda pun bisa mulai menjual dengan hanya bermodalkan WhatsApp dan Instagram saja.

2. Bisnis warung kecil

Seperti bisnis *laundry* dan cuci kendaraan, membuka warung kecil di area pemukiman yang padat juga sangat menjanjikan, apabila jika toserba seperti Indomaret berlokasi cukup jauh. Anda tidak harus bisa menyediakan banyak jenis barang, melainkan fokus pada barang-barang yang paling dibutuhkan dan sering dibeli, seperti perlengkapan mandi, mie instan, dan camilan. Anda tentu juga bisa memasarkannya lewat grup WhatsApp.

3. Bisnis aksesoris

Dengan modal relatif kecil, membuat dan menjual aksesoris juga bisa membawa untung besar, apalagi jika Anda bisa menemukan model atau desain yang unik dan berbeda. Baik itu kerudung, syal, kalung, gelang, atau bahkan aksesoris lainnya seperti pelindung ponsel, bisa menarik banyak pembeli. Anda bisa memasarkannya di media sosial ataupun toko online, dan kerabat atau keluarga Anda pun bisa ikut mengiklankan produknya. Anda juga bisa menjualnya dengan sistem *pre-order* agar tidak membutuhkan modal besar.

4. Jasa edit video

Selain desain grafis, keterampilan yang bisa Anda manfaatkan untuk bisnis adalah pengeditan video. Bermodalkan hanya dengan laptop dan aplikasi penyunting video, Anda bisa meraup keuntungan yang besar karena tidak sedikit juga perusahaan atau individu yang membutuhkan jasa tersebut dan lebih tertarik mendapatkannya dari *freelancer*.

5. Jasa penulisan dan pengetikan data

Tak hanya desain grafis, Anda juga bisa memanfaatkan laptop dan internet Anda untuk menyediakan jasa lain seperti penulisan dan pengetikan data atau *data entry*. Tidak sedikit klien baik itu individu atau perusahaan yang membutuhkan jasa-jasa *freelance* seperti ini, mulai dari menulis artikel, konten web, terjemahan teks, transkrip audio, hingga memasukkan data. Anda bisa menjual jasa Anda di berbagai platform *freelance* daring dan Anda bisa mendapatkan pemasukan sampingan yang cukup stabil.

6. Bisnis reseller atau dropshipper toko online

Menjadi *reseller* atau *dropshipper* produk toko online juga memiliki prospek menguntungkan dengan modal yang kecil. Seorang *reseller* hanya perlu memasarkan dan menjual barang yang sudah dibeli dari distributor dengan harga yang disesuaikan, sementara seorang *dropshipper* bisa melakukan hal yang kurang lebih sama tanpa harus memiliki produknya secara fisik. Kesempatan ini banyak dibuka oleh berbagai supplier atau distributor yang tertarik.

7. Jasa laundry

Membuka tempat *laundry* atau cuci baju juga bisa menjadi prospek bisnis yang menguntungkan tanpa harus mengeluarkan modal besar. Jasa ini pun juga akan selalu dibutuhkan, terutama jika dibuka di kos atau apartemen yang penghuninya mayoritas pekerja atau mahasiswa. Seringkali mereka tidak punya waktu untuk mencuci pakaian sendiri sehingga membutuhkan jasa *laundry*.

8. Jasa cuci sepatu atau aksesoris lainnya

Selain cuci pakaian, Anda bisa memilih untuk membuka jasa cuci sepatu atau aksesoris lainnya yang membutuhkan perawatan yang lebih dari sekedar pakaian biasa, seperti tas atau barang-barang bermerk *high-end*. Dengan ini, Anda bisa menawarkan layanan yang lebih khusus dengan hasil yang lebih bagus dari tempat *laundry* pakaian biasa, sehingga orang-orang tetap akan tertarik.

9. Jasa sewa alat

Anda juga bisa memanfaatkan barang-barang atau peralatan yang Anda miliki untuk disewakan dan menghasilkan keuntungan. Pilihannya pun beragam, mulai dari pakaian, *stroller*, alat elektronik, hingga mobil. Pastikan bahwa kondisi barang yang Anda sewakan masih bagus dan layak, dan berlakukan sistem dan harga sewa yang sesuai dengan barangnya.

10. Jasa potong rambut

Meskipun memulai di skala kecil, Anda bisa memulai bisnis jasa potong rambut yang menguntungkan jika memanfaatkan lokasi yang strategis, seperti di area pemukiman yang padat, ataupun pemasaran yang unik. Anda pun juga bisa menyediakan jasa potong rambut *delivery*, yaitu jasa potong rambut yang dilakukan di rumah konsumen, di mana Anda tidak perlu menyewa ruko. Sekalipun perlu, Anda bisa menyewa ruko yang kecil saja.

Demikianlah beberapa contoh bisnis bermodal kecil yang bisa mendatangkan untung besar. Sebelum memulai bisnis, pastikan Anda memahami kebutuhan target pasar Anda dan juga strategi pemasaran atau penjualan yang tepat. Hal tersebut bisa menentukan berhasil atau tidaknya bisnis Anda.

Jika Anda membutuhkan tambahan modal usaha, Anda bisa dapatkan pinjaman dana tunai cepat cair di [Maucash](#). Melalui layanan pinjaman online Maucash kamu bisa mendapatkan pinjaman dana tunai mulai dari Rp 500.000 hingga Rp 10.000.000 yang bisa bantu mewujudkan usaha impian Anda! Ajukan pinjaman Maucash sekarang juga klik [http://bit.ly/ajukan_maucash!](http://bit.ly/ajukan_maucash)