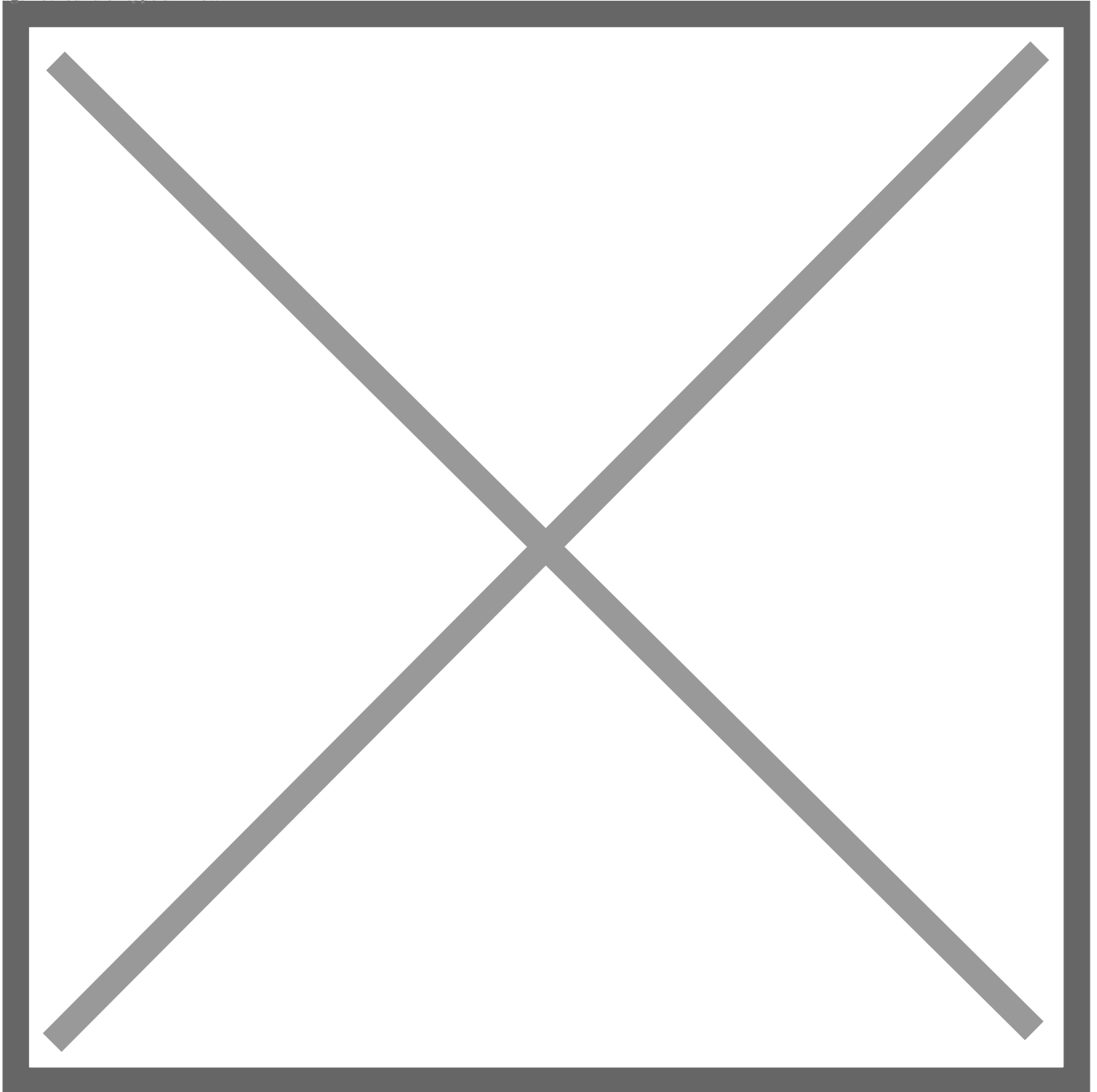


# Rahasia Cara untuk Perluasan dan Pengembangan Usaha

Image not found or type unknown



Apakah Anda sedang terpikirkan untuk mengembangkan dan memperluas bisnis yang saat ini Anda jalani? Dalam menjalankan bisnis, termasuk Anda, tentu setiap orang ingin usahanya semakin besar dan merajai pasar. Lalu seperti apa cara-cara bisnis besar dapat mengembangkan usaha dan memperluasnya? Ada banyak rahasia yang bisa Anda cari tau di artikel kali ini.

Dalam dunia bisnis banyak sekali yang perlu dipelajari, jadi bisnis tidak dibuat asal-asalan. Meminjam istilah pengembangan lahan pertanian, ada 3 cara untuk mengembangkan bisnis, dengan ekstensifikasi, diversifikasi, intensifikasi. Lalu apa pengertian dan bagaimana cara menerapkannya pada bisnis Anda?

## Ekstensifikasi

Strategi ekstensifikasi adalah dengan melakukan perluasan produksi dengan peningkatan kapasitas bisnis. Anda harus bisa untuk memilah seperti apa strategi yang paling rendah untuk meminimalisir biaya tapi bisa berdampak besar untuk meningkatkan omzet.



## **Diversifikasi**

Diversifikasi menjadi strategi operasional bisnis yang seringkali digunakan agar profit bisnis bisa semakin bertambah. Strategi diversifikasi adalah dengan melakukan perluasan produk untuk meningkatkan pertumbuhan, penjualan, dan profit perusahaan. Selain untuk profit, cara ini digunakan untuk meminimalisir risiko. Seperti yang mungkin pernah Anda rasakan, bisnis pasti penuh risiko. Dengan strategi diversifikasi, bisnis akan meningkatkan jumlah penjualan dengan adanya produk baru serta target pasar yang baru juga. Cara ini akan memudahkan Anda untuk mengembangkan serta memperluas bisnis.



## Intensifikasi

Intensifikasi pada bisnis yang bisa Anda lakukan adalah memperbaiki cara berproduksi. Langkah yang bisa Anda lakukan untuk memaksimalkan hasil produksi Anda harus mengevaluasi bagaimana cara bisnis Anda berproduksi sebelumnya. Hanya dengan mengevaluasi, Anda bisa mengetahui bagaimana kekurangan yang bisa Anda perbaiki, dan kelebihan yang bisa Anda tingkatkan pada bisnis Anda.

Selain itu, sebagai bisnis juga harus bisa beradaptasi dan berinovasi dengan perkembangan pasar. Bila permintaan pasar sedang tinggi, bisnis Anda bisa mengatur cara produksi agar permintaan bisa terpenuhi. Begitu juga bila permintaan menurun, Anda bisa harus segera berinovasi agar tidak kalah dengan kompetitor.



Sekarang Anda semakin bersemangat untuk mengembangkan bisnis, dengan strategi ini Anda bisa meningkatkan omzet bisnis. FINATRA hadir untuk membantu mengembangkan usaha dengan memberikan kemudahan pembiayaan usaha dan pembiayaan UMKM.

Proses pengajuannya yang mudah cukup dengan mengisi data diri dan bisnis serta melengkapi kebutuhan dokumen. Selain itu tenor panjang hingga 5 tahun dan plafond pinjaman mulai dari 25 Juta sampai dengan 500 Juta. [\*\*Ajukan Sekarang\*\*](#) dan wujudkan untuk mengembangkan usaha Anda bersama FINATRA.